



日本プレゼンテーション研究所
Japan Presentation Labo.

論理的で分かりやすい、それだけのプレゼンでは、人は動かない！



人を動かす「プレゼン術」(技術編)

～ 聞き手を動かす、見せ方、話し方の技術 ～

全く新しいプレゼン術！！



人を動かす「プレゼン術」(技術編)

～ 聞き手を動かす見せ方、話し方の技術 ～



技術編 サマリー

- ✓ 人を動かすためには、大切な進め方があります。特に、質疑応答の方法を誤ると人は動きません。どのような方法が効果的なのかを解説します。
- ✓ 無頓着な人が多いのですが、実は成功のためにはプレゼンの始め方が極めて大切です。どのような配慮をすべきなのかを解説します。



日本プレゼンテーション研究所
Japan Presentation Labo.



人を動かす「プレゼン術」(技術編)

～ 聞き手を動かす見せ方、話し方の技術 ～

✓ 第1章 これをやったら絶対に人は動きません・・・5P

質疑応答の方法を誤ると致命的です。どんなに準備したプレゼンであっても台無しになってしまいます。努力を無駄にしない方法を解説します。

✓ 第2章 認知されやすい見せ方の技術・・・10P

無意識に注目させる方法や、多くの人に注目してもらうための見せ方など基本的で使い勝手の良い策を解説します。

✓ 第3章 論展開のセオリー・・・16P

論を進めるにあたり、どのような展開が効果的で応用可能なのかを例をあげて解説します。





人を動かす「プレゼン術」(技術編)

～ 聞き手を動かす見せ方、話し方の技術 ～

✓ 第4章 タイトルの付け方と落とし穴・・・21P

タイトルには見せ方があります。これを怠ると、せっかくのタイトルも意味のないものになってしまいます。注意事項を含め解説します。

✓ 第5章 効果的な始め方・・・26P

プレゼンを始めるまでの間の資料配付方法などにより、その効果は雲泥の差となります。無頓着な方が多いなか、効果的な方法を解説します。

✓ 第6章 強調トークとレトリック・・・32P

理解されやすい話し方、効果的な言い回しの方法などを簡単に解説します。

