



日本プレゼンテーション研究所 Japan Presentation Labo.

論理的で分かりやすい、それだけのプレゼンでは、人は動かない！

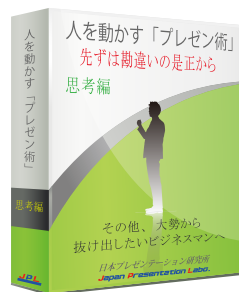


人を動かす「プレゼン術」

パーフェクトパック

～ 強いプレゼンで勝ち抜く！ ～

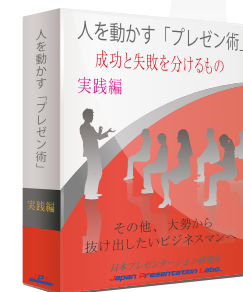
思考編



準備編



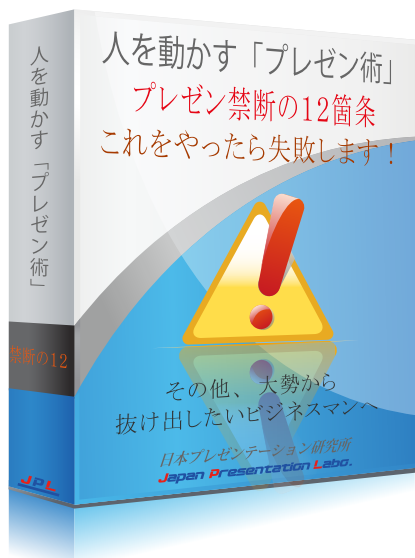
実践編



技術編



全く新しいプレゼン術！！



パーフェクトパック
ご購入のお客様限定 特典!

先着 200 名様
禁断の 12 箇条
無料配布

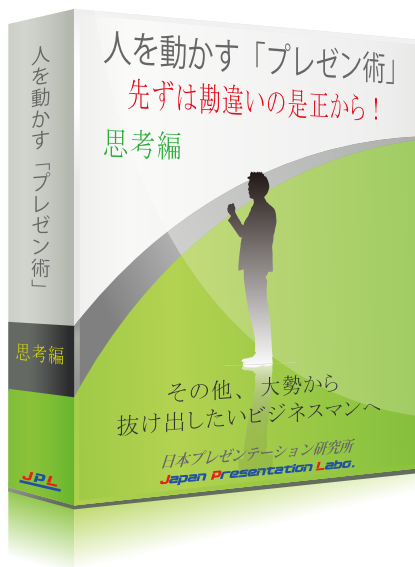
人を動かす「プレゼン術」
～ プレゼン禁断の 12 箇条 ～
これをやったら失敗します!



プレゼン禁断の 12 箇条




- ✓ 資料作りでこれをやったら失敗する 3 箇条
- ✓ 冒頭でこれをやったら失敗する 3 箇条
- ✓ プレゼン中にこれをやったら失敗する 3 箇条
- ✓ 質疑応答でこれをやったら失敗する 3 箇条




人を動かす「プレゼン術」(思考編)

～ 勘違いの是正と、一歩抜け出すプレゼン思考 ～

思考編 サマリー

- 

「プレゼンで最も大切なのはビジュアルだ！」
 実は、これが大きな勘違いです。この考えが、諸悪の根源となっています。
- 

良く理解できるプレゼン。分かりやすいプレゼン。
 実は、それだけでは、人は決して動きません。
 肝心なものが足りません。



人を動かす「プレゼン術」(準備編)

～ 全く新しい“準備”が、プレゼンを激変 ～



準備編 サマリー



- ✓ あなたの、その準備が失敗プレゼンを量産しています。準備の最初に絶対にやってはいけないことがあります。
- ✓ 「転換シート」この作り込みが成否を分けます。準備段階で、これをものにしなければ骨格が決まりません。





人を動かす「プレゼン術」(実践編)

～ あなたのプレゼン、成功と失敗を分けるもの ～



実践編 サマリー

- 
 起・承・転・結や、序論・本論・結論の様な、机上の空論セオリーは、捨てて下さい。現在のスピードプレゼンには通用しません。
- 
 ラスト3分間で、何をするのかで決まります。成功させるためには絶対にやらなければならないことがあります。





人を動かす「プレゼン術」(技術編)

～ 聞き手を動かす、見せ方、話し方の技術 ～



技術編 サマリー



- ✓ 人を動かすためには、大切な進め方があります。特に、質疑応答の方法を誤ると人は動きません。どのような方法が効果的なのかを解説します。
- ✓ 無頓着な人が多いのですが、実は成功のためにはプレゼンの始め方が極めて大切です。どのような配慮をすべきなのかを解説します。