



日本プレゼンテーション研究所
Japan Presentation Labo.

論理的で分かりやすい、それだけのプレゼンでは、人は動かない!



人を動かす「プレゼン術」(思考編)

～ 勘違いの是正と、一步抜け出すプレゼン思考 ～

全く新しいプレゼン術！！



人を動かす「プレゼン術」(思考編)

～勘違いの是正と、一步抜け出すプレゼン思考～

思考編 サマリー



- ✓ 「プレゼンで最も大切なのはビジュアルだ！」
実は、これが大きな勘違いです。この考えが、諸悪の根源となっています。
- ✓ 良く理解できるプレゼン。分かりやすいプレゼン。
実は、それだけでは、人は決して動きません。
メリットギャップがなければ、人は動けないのです。



日本プレゼンテーション研究所
Japan Presentation Labo.



人を動かす「プレゼン術」(思考編)

～ 勘違いの是正と、一步抜け出すプレゼン思考 ～

✓ 第1章 プレゼンに関わる全ての方へ・・・5P

そもそも、プレゼンのスキルアップには、何が必要なのか、
そもそも、効果的なプレゼンのためには何をすべきなのかを
解説します。

✓ 第2章 プレゼンの壁・・・10P

プレゼンには、どのような壁があり、それをどうすれば克服できるのかを
典型的な例を用いて解説します。

✓ 第3章 プレゼンの本質・・・16P

プレゼンの本質は、成功しない人の共通点にヒントがあります。
説明すること、解説することの区分や使い分け、そしてプレゼンの
特殊性について解説します。



日本プレゼンテーション研究所
Japan Presentation Labo.



人を動かす「プレゼン術」(思考編)

～ 勘違いの是正と、一步抜け出すプレゼン思考 ～

✓ 第4章 あなたのプレゼンを失敗に導く勘違い・・・22P

ビジュアル重視は、大きな勘違いといえます。実は、安易なビジュアル重視主義が失敗プレゼンを量産しています。パワポの間違った使い方と共に、なぜ、ビジュアル重視が危険なのかを解説します。

✓ 第5章 メリットギャップが人を動かす・・・30P

どんなに分かりやすく、丁寧なプレゼンであっても、メリットギャップを認識しなければ人は動きません。それを認識させるのが2M1Dメソッドです。

✓ 第6章 全てのプレゼンを成功に導く思考マップ・・・40P

プレゼンを成功に導くための思考は、プレゼン準備開始直後の思考にかなり依存しています。その部分を、詳しく解説します。



日本プレゼンテーション研究所
Japan Presentation Labo.